

Monatlicher Bruttogewinn

	good case (ca. 30 Kunden/Monat)			worst case (ca. 9 Kunden/Monat)		
	Anzahl	CHF	Zeit	Anzahl	CHF	Zeit
Behandlungen (inkl./exkl. Mwst)						
Power-Plate 12er-Abo (CHF 449.00/417.00)	20	8'340	72	6	2'502	22
Power-Wrap 12er-Abo * (CHF 1'449.00/1'346.65)	10	13'467	90	3	4'040	27
Power-Formula Konzept ** (CHF 250.00/232.35)	10	2'324	5	4	929	2
Power-Formula 1-Monats-Kur *** (CHF 250.00/232.35)	10	2'324	5	4	929	2
Total Einnahmen (1)		26'454			8'401	
Einkauf Verbrauchsmaterial						
Power-Wrap Verbrauchsmaterial (CHF 100.00)	10	1'000		3	300	
Power-Formula Teilnehmerdoku (CHF 25.00)	10	250		4	100	
Power-Formula 1-Monats-Kur Produkte (CHF 120.00)	10	1'200		4	480	
Total Ausgaben (2)		2'450			880	
Bruttogewinn		24'004			7'521	
Total produktive Arbeitsstunden pro Monat			172			53

* 12 x Power-Wrap, 12 x Power-Plate, 2 x BIA-Analyse

** 1 x Beratungsgespräch, 1 x BIA-Analyse, 1 x Teilnehmerdoku

*** 1 x Power-Formula Start, 2 x Power-Formula Next, 2 x BIA-Analyse

Plan-Erfolgsrechnung (für 1 Monat)

	good case	in %	worst case	in %
Betriebsertrag aus Behandlungen (1)	26'454	100.0%	8'401	100.0%
./. Einkauf Verbrauchsprodukte (2)	2'450	9.3%	880	10.5%
= Bruttoergebnis (Bruttogewinn)	24'004	90.7%	7'521	89.5%
./. Raumaufwand	1'500	5.7%	1'000	11.9%
./. Anzahlung Leasing / Abschreibung auf 24 Monate	210	0.8%	210	2.5%
./. Leasingzahlungen	846	3.2%	846	10.1%
./. Franchisinggebühr	480	1.8%	480	5.7%
./. Versicherungen, Energie	700	2.6%	500	6.0%
./. Werbeaufwand	2'645	10.0%	840	10.0%
= Gewinn/Lohn	17'832	67.4%	3'855	45.9%

Annahmen für die Plan-Erfolgsrechnung:

- Raumaufwand (Standort hat Einfluss auf Umsatz): good case: CHF 1'500.00/Mt., worst case: CHF 1'000.00/Mt.
- Anzahlung Leasing: CHF 5'100.00
- Leasing: 1 SWISS Power-Plate/1 BIA-Analyser (Laufzeit 24 Monate/Restwert 0): CHF 846.00/Mt. exkl. Mwst
- Franchisinggebühr: CHF 480.00/Mt.
- Werbeaufwand: 10 % vom Betriebsertrag